

LA INFORMACIÓN A LA VANGUARDIA

LA HORA VIA

MR

TE INFORMA

Enero de 2022

GESTIÓN HUMANA:

¿REGRESAR O NO
A LA OFICINA?

DE PREGUNTAS A PREGUNTAS:

ELECTROESTIMULACIÓN
MUSCULAR

UN BIGL EN LOS MEDIOS: 2022 EL FUTURO YA LLEGÓ



LOS TIPS DEL MES:

CONSEJOS PARA
ENSEÑARLE
FINAZAS A TUS
HIJOS

LA ENTREVISTA CON: LAIZA LEHMANS



MUESTRA GRATUITA PROHIBIDA SU VENTA

FOTOGRAFÍA DE: FREEPIK

Contenido

05

LA EDITORIAL DEL JEFE

08

GESTIÓN HUMANA:

¿REGRESAR O NO A LA OFICINA?

11

LOS TIPS DEL MES:

CONSEJOS PARA ENSEÑARLE FINAZAS
A TUS HIJOS

14

EL COMIC:

REFORMAS FISCALES 2022

16

UN BIGL EN LOS MEDIOS:

2022 EL FUTURO YA LLEGÓ

19

DE PREGUNTAS A PREGUNTAS:

ELECTROESTIMULACIÓN MUSCULAR

23

LA ENTREVISTA CON:

LAIZA LEHMANS



Editorial

Dirección General.

Francisco Argüelles Hormigo

Dirección de Contenidos.

Javier Ramírez Ruiz

Consejo Editorial.

Carlos Garfias Zaragoza

Perla z. Gutiérrez Pérez

Paulina Olivares Castillo

Colaboradores de Bigl





PSICOTERAPIA PARA SANAR TU VIDA

**Sabes que es una crisis emocional?
Cuando no sabes por que te sientes
mal, triste, solo, vacio o
angustiado.**

Asistir a terapia psicológica te ayuda a mejorar varias y diferentes áreas en tu vida para sanarlas.

**Servicio de:
Terapia Individual
Terapia en pareja
Terapia familiar**

**Atención en:
Niños, adolescentes, adultos y
adultos mayores.**



**PSIC. LAURA LUGO
INFORMES: 55 2933 2327
ATENCIÓN PRESENCIAL Y EN LINEA**

La editorial del Jefe

Elaborado por: Francisco Argüelles Hormigo,
director en Horma Servicios.



Estamos terminando el primer mes de este 2022. El tiempo parece correr más rápido en ciertos momentos, sobre todo cuando el tiempo lo aprovechamos conviviendo con la gente que queremos, trabajando en lo que nos gusta, disfrutando lo que nos apasiona. A veces también parece detenerse y un segundo dura horas, pienso en momentos como los cuidados de la pandemia, la muerte de seres queridos, las separaciones familiares y/o de pareja. El tiempo parece detenerse y girar lento las manecillas del reloj.

Pero para ello, tenemos la forma de reconfortarte y Horma te Informa en su segundo año de publicaciones te comparte productos que serán de gran ayuda para tu vida emprendedora, profesional y económica, quizás hasta un poco en lo personal.



Fotografía de: Freepik

En este número tenemos para ti:

Gestión Humana te cuestiona ¿regresar o no a la oficina?, tú ¿podrías trabajar desde casa?; en **Los Tips del Mes** te mostramos cómo enseñar finanzas a tus hijos, algo importante para generar buenos hábitos desde pequeños, ambos son trabajos que Perla Gutiérrez ha trabajado para ti; **De Preguntas a Preguntas** La nutrióloga Paola Mandujano te comparte qué es y para qué sirve la Electro-estimulación. En nuestra sección para chicos y grandes **El Cómic** la editorial de Horma te Informa te describe aspectos importantes de la reforma fiscal 2022, que comenzamos desde el número anterior; y nuestro **Bigl en los Medios** te comparte la posible revolución de los servicios de mercadotecnia en este 2022.

Recuerda que Horma Te Informa es un producto que nació con la finalidad de ofrecerte productos de utilidad para ti, revisa los promocionales de nuestros clientes y amigos, seguramente existen productos y servicios que podrás aprovechar.





Colegio Cristóbal Colón

PREESCOLAR • PRIMARIA • SECUNDARIA • PREPARATORIA

ADMISIONES ABIERTAS



Contáctanos

info@ccc.edu.mx

Tel. 55-26.25.00.20

www.ccc.edu.mx

Av. Lomas Verdes 2175

ccclomasverdes

Realidad Paralela
Presencial o en línea

LaUtopía
¡Un sueño posible!

COMUNIDAD
SEGURA

La Salle
Colegio Cristóbal Colón
Lomas Verdes

85
Aniversario

GESTIÓN HUMANA

¿REGRESAR O NO A LA OFICINA?

Elaborado por: Perla Gutiérrez Pérez
Integrante del staff de Operaciones en Horma Servicios.



Vamos iniciando un 2022 lleno de trabajo para muchas de nuestras micro, pequeñas, medianas y grandes empresas, por lo que algunas de estas empresas reactivaran sus actividades de manera presencial, decisión la cual mantiene en incertidumbre a sus colaboradores.

Se estima que durante los primeros meses de este 2022 el regreso a las oficinas sea masivo, un porcentaje de empresas sostentan que es necesario el regreso a sus centros de trabajo, ya sea por los productos o servicios que ofrecen, pero también es verdad que algunas otras encontraron comodidad en el Home office por todos los beneficios que esta modalidad ha traído.

Los líderes que han encontrado comodidad en el Home Office explican la importancia de priorizar la salud física y mental de sus colaboradores y nos recomiendan alinear los intereses del colaborador con la de la organización y eso puede lograrse considerando los siguientes aspectos:

1. Escuchar y tomar en cuenta la opinión de los empleados de forma individual:

Dependiendo del tamaño de tu empresa, se pueden establecer mecanismos para obtener la opinión de cada uno de los empleados, puede ser de forma abierta o anónima, desde entrevistas uno a uno con sus líderes o incluso hacer uso de las plataformas digitales.



2. Ser empáticos: cada persona ha vivido durante meses, muy distintas situaciones, algunos con todas las herramientas a su alcance, otros con serias limitaciones para poder hacer su trabajo. Es muy importante estar consciente de que muchos colaboradores vivieron o viven altos niveles de incertidumbre, algunos han sufrido de enfermedad e incluso pérdidas de familiares o amigos por lo que la empatía debe ser algo fundamental entre nuestro capital humano y nuestros líderes.



3. Brindar la capacitación adecuada: Entre los modelos que existen para las formas de trabajar es necesario seguir alimentando los conocimientos de nuestros colaboradores ya que el no tener conocimiento de cómo realizar un proceso o como usar la tecnología causa estrés o incluso pueden usarse de forma incorrecta y no aprovechar todos sus beneficios. Capacitar a los empleados en las herramientas será fundamental para poder tener equipos trabajando en sintonía y eficientes.



4. Independiente de la modalidad de trabajo primero debe establecer qué debe hacerse, quién debe hacerlo, y cómo se hace, llevar un control correcto de los procesos para que el alcance de los objetivos sea exitoso.



CARPINTERIAS

Clósets,
Vestidores,
Cocinas
Integrales.



ACCESORIOS DECORATIVOS

Contamos con una amplia selección de artículos para ambientar tu hogar.



DISEÑAMOS Y FABRICAMOS...

Muebles hechos a la medida de tu espacio y de tu gusto.
(somos fabricantes)



!LLÁMANOS!

5514880914
5567722955



INSTAGRAM

@LUM_HOME



L U M

H O M E

INTERIORS . LIFE . DECOR



LOS TIPS DEL MES

CONSEJOS PARA **ENSEÑARLE**
FINAZAS A TUS HIJOS

Elaborado por: Perla Gutiérrez Pérez
Integrante del staff de Operaciones en Horma Servicios.



1.

Enséñales a esperar: Podemos empezar por enseñarles que deben esperar para comprar algo o incluso que veden ahorrar para adquirir eso que tanto desean, porque no hay nada que afecte mas a las finanzas personales que los hábitos de consumo.



2.

Enséñales de responsabilidad: Ayúdalos a hacerse responsable de su propio dinero, explícales que el dinero no es infinito, una buena alternativa seria darles dinero para su semana y ayudarlos a repartir ese dinero para sus gastos priorizando los mismos.



3.

Disciplina sus gastos: Es importante comenzar a enseñarlos a comprar lo necesario o lo que ellos ya tenían planeado comprar, tal como un adulto deben apegarse a su presupuesto establecido.



4.

Muestrales herramientas: De pequeños es bueno comenzar con una alcancía en la que puedan ir ahorrando, pero como avance el tiempo enséñale los métodos de ahorro como por ejemplo la apertura de una cuenta de banco, incluso también podrías enseñarlos invertir.



5.

Motívalos a ahorrar: Educa con el ejemplo, su motivación serás tu y las cosas que desea adquirir, por ejemplo, en su alcancía se puede pegar una imagen del objeto para el que está ahorrando, también pueden establecer una meta de ahorro familiar para una cena o inclusive un viaje.



MEJORAMOS CUALQUIER OFERTA

COMPRAMOS TU AUTO



HYUNDAI
AEROPUERTO

mejoramos la oferta que te den en cualquier lote
por la toma a cuenta de tu auto

Precio de toma sujeta a valuó. Vigencia al 31 de enero de 2022



55 3097 1487

 HYUNDAI
AEROPUERTO

COMIC

Reformas Fiscales 2022

Elaborado por: Consejo Editorial de Horma Servicios

HOLA, HE VISTO EN REDES SOCIALES QUE HABRÁ MUCHOS CAMBIOS EN ESTE 2022 EN TEMAS FISCALES, ¿SABES ALGO DE ELLO?



CLARO, MIRA DEBES CONSIDERAR LO SIGUIENTE: LOS JÓVENES QUE CUMPLAN 18 AÑOS ESTÁN OBLIGADOS A TRAMITAR SU RFC ANTE EL SAT, SIN QUE NECESARIAMENTE TENGAN ACTIVIDAD ECONÓMICA.

MI HERMANO LOS CUMPLIRÁ, ¡LO MULTARÁN SI NO LO HACE!

TRANQUILO, ES UNA OBLIGACIÓN CÍVICA, NO TIENE SANCIONES TODAVÍA.

¡FIU!, DE TODAS FORMAS, LE APoyARÉ PARA QUE LO TRAMITE. ¿QUÉ MÁS CAMBIOS DEBEMOS CONSIDERAR?



HA DESAPARECIDO EL RÉGIMEN DE INCORPORACIÓN FISCAL, POR LO QUE SI EXISTEN NEGOCIOS EN ESTE APARTADO, TENDRÁN QUE ELEGIR DURANTE ENERO 2022 SI CONTINÚAN CON LAS REGLAS QUE HASTA 2021 EXISTÍAN PARA RIF, O MIGRAN AL RÉGIMEN SIMPLIFICADO DE CONFIANZA.

LEÍ QUE EN ESTE RÉGIMEN NUEVO EXISTEN IMPUESTOS QUE PODRÍAN SER MÁS BAJOS QUE EN OTROS RÉGIMENES, ¿ES CIERTO?



GRACIAS, VOY A PENSAR QUÉ HACER, PUES EN MI CASO HE SIDO RIF, ¿ME CONVENDRÁ SER RESICO?...

EN LA MAYORÍA DE LOS COSAS PODRÍA SER, JUSTO EL SAT ACABA DE PONER EN SU PLATAFORMA ELECTRÓNICA UN SIMULADOR PARA QUE PUEDAS DETERMINAR TUS PAGOS POR RESICO Y COMPARARLOS CON EL RÉGIMEN FISCAL QUE TIENES ACTUALMENTE.





Del Estado de México,
Seglares



¡INSCRIPCIONES ABIERTAS!

Solicita informes para el Ciclo 2022-2023

Preescolar

Primaria

Secundaria

Preparatoria

Conoce nuestros Modelos Educativos
Presencial / Online / Híbrido



Nuestros Planteles:

Boulevares

Zona Esmeralda

Hacienda Arboledas

Jinetes

Visita Nuestro



Sitio WEB

Sé #OrgullosamenteLasallista



2022

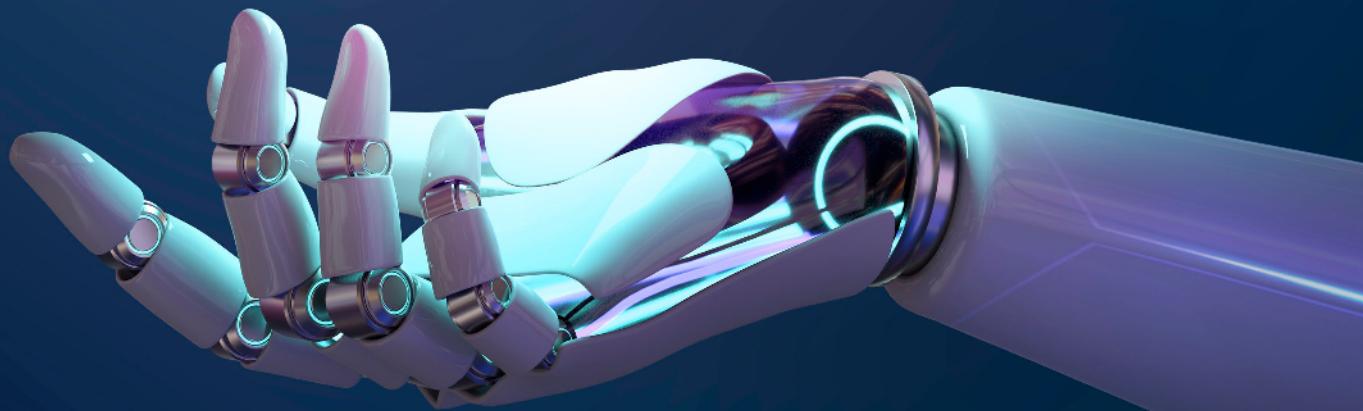
EL FUTURO YA LLEGÓ

Elaborado por: Mtro. en Publicidad Javier Ramírez



¿Hoy en día estamos listos para el siguiente nivel?, ¿o vamos muy rápido? Realmente la publicidad está evolucionando de una manera en la cual ya no podemos controlar lo que queremos ver y lo que no, simplemente estamos inmersos en un mundo rápido y sencillo donde lo que necesitas te llega a la palma de la mano como por arte de magia. En artículos anteriores hemos explicado esta extraña pero muy efectiva forma de llegar a los usuarios correctos, pero...

2022 se perfila para ser un año en el que seguirán desarrollándose nuevos sistemas de interacción entre usuarios. Hace unos años estábamos lejos de hablar de un desarrollo virtual, pero hoy escuchamos cada vez más la creación del metaverso en donde podremos interactuar socialmente y realizar compras en el ciberespacio. Pronto veremos la implementación de esta tecnología, que replanteará el cómo consumimos.



A su vez, esto iniciará la estrategia de medios que se tiene que elaborar para tocar al consumidor en todos los puntos posibles de interacción, y con esto quiero decir que, una vez en el metaverso justo como lo platican, imagina que Nike va a tener un espacio para que tu avatar pueda comprar unos tenis y usarlos en el metaverso. O imagina la compra de terrenos para habitar este metaverso con tu avatar. ¡es realmente espeluznante lo que en el futuro vamos a consumir! ¡lo que hoy los chavos marcan o denominan skins!

Una forma de vestir o presentar tu avatar, y no solo eso la publicidad que verás dentro del metaverso también será pagada para que te llegue a ti: a tu avatar y a tu mente, y te conviertas en un consumidor o cliente potencial de cualquier marca.

La publicidad va a evolucionar de tal forma que ojo, para aquellos que no tengan un e-commerce, o simplemente un sitio web, o una "fan page", estarán fuera del nuevo mercado y poco a poco perderán los clientes potenciales que hoy son las nuevas generaciones.

¿Realmente estamos preparados para eso? ¿tu empresa lo está? La mejor forma de evitar una crisis en este tema es previniendo, así que, piensa por favor a donde va tu marca, tu empresa, tu futuro y el de tus clientes. Pero más importante: ¿qué harás cuando llegue ese momento? ¡el futuro es hoy! ¿óiste viejo? - frase de Duei de la serie Malcom el de en medio.

¿Qué rápido uno se siente obsoleto cierto? No te quedes atrás y deja que los expertos te ayuden a dar el siguiente paso.

Fotografía de: Freepik



Contáctanos: 55 3044 0082



INFORMACION COMPRA O VENTA

CON MARCIA POR WHATSAPP O MENSAJE AL 55-30-57-01-39

The image is a collage of various home decor items and promotional banners from a catalog. It includes:

- A top banner for "COMIENZA EL AÑO CON GRANDES AHORROS" with a 15% discount.
- Decorative items like a floral wreath, a rabbit figurine, and a gold unicorn statue.
- Lighting fixtures including floor lamps, table lamps, and chandeliers.
- Mirrors of different shapes and sizes.
- Furniture pieces such as a folding chair, a small round table, and a decorative pedestal.
- Seasonal decorations including a Christmas wreath and floral arrangements.
- Textual information about discounts and availability dates.
- A bottom banner for "PIC-COLLAGE".

**UNDULCE
AROMA
PARA COMPARTIR**

Sorprende a tu pareja con un aroma y sabor que no olvidarán. Regala una noche romántica para recordar.

**UNDULCE AROMA
\$399.90
PRECIO POR UNIDAD**



DE PREGUNTAS A PREGUNTAS

Elaborado por: Francisco Argüelles Hormigo,
director en Horma Servicios.



Electroestimulación muscular

2022 un año en el que las metas para mejorar nuestra salud empiezan, pero hacerlo de una manera distinta y efectiva es sin duda una muy buena opción.

¿Cómo se aplica la electroestimulación muscular?

1

Se aplica mediante la utilización de trajes o chalecos, se conoce como electroestimulación de cuerpo completo.

¿Qué áreas permite estimular?

2

permite estimular simultáneamente hasta 14-18 regiones corporales (ambos muslos, ambos brazos, nalgas, abdomen, pecho, zona baja de la espalda, zona alta de la espalda, dorsal ancho y 4 opciones libres) con un área total de electrodos de 2800 cm².

¿Para qué sirve este método?

3

Este medio de entrenamiento consigue activar musculatura profunda, 20 minutos equivalen a 4 horas de pesas, adelgaza, quema grasas hasta 72 horas después de un entrenamiento, mejora la fuerza, el salto vertical, la resistencia y tonifica, es el primer sistema que mejora la velocidad en atletas de élite comprobado científicamente.

Gracias a la intensidad que obtenemos en cada sesión de electroestimulación, conseguimos que haya un consumo calórico muy superior al que conseguiríamos con un entrenamiento convencional. Este cambio de forma de entrenar nos aporta unos resultados espectaculares.

También mejora ostensiblemente el aspecto de la piel y nos ayuda en la eliminación de la celulitis, a aumentar el tono muscular y así mejorar la flacidez de la piel.

¿Quién no puede realizar este tipo de terapia?

4

Pacientes con marcapasos, estimuladores (Parkinson, incontinencia) anestesia o hipoestesia de la piel. ancianos, niños, neoplasias. infecciones y procesos inflamatorios agudos. zona precordial, seno carotideo, laringe. embarazo (contraindicación relativa). patologías ginecológicas, metrorragias, en aplicaciones abdominales. epilepsia (contraindicación relativa), osteosíntesis y endoprótesis metálicas (pulsos no compensados).



¿Buscas bajar de peso, tonificar, y aumentar masa muscular con tan sólo 2 sesiones a la semana de 20 minutos cada una?

Ven a tu clase muestra sin costo y descubre por ti mismo los beneficios de esta terapia.

Hospital Azura Satélite Enrique Sada Muguerza No.
15 Int. 416 Cd. Satélite, Naucalpan de Juárez, Estado
de México. C.P. 53100

paonuPood@hotmail.com

Tel. 55 8926 2551 Cel. 55 7666 8181

Lic. Nut. Paola Mandujano Durán

ADMINISTRACION AHEDO & MOYERS

Nuestro objetivo es la administración de los recursos materiales y humanos de los bienes inmuebles y la integración de los servicios que aporten valor y mejora a la plusvalía del inmueble, así como la sana convivencia entre los condóminos enfocados al bienestar común.

Tenemos más de 14 años de experiencia en el manejo de contratos de servicio de administración externa de condominios. Nos caracterizamos por brindar un servicio y atención personalizados, contando con el respaldo de una variedad de profesionales en diferentes oficios que sustentan los planes de mantenimiento de cada inmueble, como electricista, plomero, albañiles, pintor, herrero, jardinero, cerrajero, etc., así como también el apoyo de empresas de seguridad y limpieza.

Trabajamos en colaboración estrecha con el Comité de Vigilancia y de manera conjunta se toman las decisiones del condominio en base a las necesidades del mismo.

Supervisión de áreas comunes.

Operación:

- » Cobranza. Llevar a cabo la recaudación de las cuotas de mantenimiento y un estricto control de las cuotas pendientes de pago.
- » Reportes y seguimiento contable financiero, se entrega mensualmente los estados de cuenta con conciliación bancaria.
- » Juntas con el Comité de Vigilancia.

Mantenimiento de áreas comunes.

Pago y contratación de servicios de limpieza y seguridad, estableciendo las funciones requeridas y supervisando el buen funcionamiento de las mismas.

Vigilar el cumplimiento del reglamento.

Convocar a Asambleas Ordinarias semestralmente y entregar resultados, así como cumplir los acuerdos de Asamblea.



LA ENTREVISTA CON

Laiza Lehmans



1. ¿Para qué sirven los seguros?

Los seguros sirven para proteger tu patrimonio, tu capital, tu dinero, te protegen de eventualidades que pueden terminar en erogaciones de dinero que muchas veces no puedes cubrir, o desequilibra sustancialmente tus finanzas.

Los seguros deben de ser vistos como en los países de primer mundo: como una inversión a tu patrimonio, no como un gasto.

También te permiten proteger a quien más te importe, y proyectar metas que te propongás.

Incluso hay seguros con deducibilidad muy buenos para los declarantes de impuestos.

2. ¿Qué tipos de seguros manejan?

En el mercado existen seguros automovilísticos que la gente cree que los puede cotizar una máquina en internet, y que cuando se les explican las coberturas y los parámetros y cómo funcionan, se dan cuenta que lo barato puede salir caro.

También manejamos seguros de vida, retiro, responsabilidad civil, seguros profesionales; que aseguran montos que uno estipule para cuando los hijos lleguen a la universidad, seguros para celdas solares, flotillas, motos, prácticamente de lo que sea.

3. ¿Qué es una póliza?

Una póliza es la documentación en donde queda estipulado lo que cubre la aseguradora, los parámetros, las coberturas, las sumas aseguradas, la territorialidad, deducible, co- seguro, etc.

Y es lo que vuelve formal estas operaciones, por lo que es muy importante siempre leer con calma a las condiciones generales, en nuestro país la gente está acostumbrada a no leer lo que contrata, no saben cómo los cubren ni qué protecciones tienen.

Desgraciadamente en nuestro país existen muchos vendedores de seguros, no asesores patrimoniales, gente que no está familiarizada con el funcionamiento, coberturas, parámetros, y exclusiones de los productos que venden, tampoco conocen los productos de la competencia, un agente integral puede llevarte las pólizas de vida, de automóvil, de negocio, estudios profesionales, retiro, etc.

Y si trabajan con varias aseguradoras te van a poder dar todos los pros y las contras de cada una para que tú así escojas tu mejor protección, los seguros deben de ser como un traje a la medida, no un producto que lleguen a ofrecerte.

4. ¿Qué hay que tener presente a la hora de contratar un seguro?

Cuando contratas un seguro es muy importante saber con precisión que te está cubriendo, como te lo está cubriendo, tiene que ser lo que tú quieras, lo que necesites, y lo que puedas pagar, muchas veces les venden pólizas que después van a ser impagables por lo que ya traen del resto de sus demás seguros.

Por eso es muy importante la asesoría patrimonial general, nosotros asesoramos a nuestros clientes y les explicamos las pólizas que ya tienen, sus parámetros, sus coberturas, sus protecciones, si hay algo que se pueda adicionar a los mismos, si hay algo que no necesiten, aunque nosotros no les hayamos vendido esas pólizas.

5. ¿Qué tipo de póliza podría asegurarnos ante este virus que hemos estado atravesando?

Cualquier tipo de enfermedad, padecimiento, e incluso prevención tienen que ser tratados con una póliza de gastos médicos mayores, o una póliza de salud, los gastos médicos mayores sólo tu cubrirán un siniestro hospitalario, es decir, cuando te vas al hospital a atenderte.

El seguro de salud te cubre todo lo de los gastos médicos mayores más la medicina ambulatoria (cómo consultas, radiografías, estudios análisis pagándolos al 30% del valor real de los mismos con los hospitales y los doctores contratados en tu póliza).

Hay pólizas que te incluyen un check Up muy básico anual, lo cual es muy bueno porque si no lo hacen de esa manera la gente jamás se hacen los check up imprescindibles para detectar una enfermedad o padecimiento de manera temprana y que no pase a mayores.

Al seguro de salud le conviene tenerte checado y encontrarte la enfermedad con un año máximo del padecimiento, porque también te cubren la medicina ambulatoria.

En resumen, el gasto médico mayor es el que todos conocen y el que todo el mundo paga rogándole a Dios nunca usarlo porque te va a salir más caro el caldo que las albóndigas.

A diferencia del seguro de salud: que te cubre la medicina ambulatoria como consultas, grafías, estudios, etc. y aparte incluye el check Up anual lo que lo vuelve muy devengable porque siempre lo estás usando... No sólo cuándo te vas al hospital por un siniestro.

El seguro de gastos médicos es un seguro correctivo y preventivo.

6. ¿Cómo podrían estos seguros mejorar el futuro de quien lo adquiera?

El futuro de todas las personas depende evidentemente de su capacidad económica, ya que eso da tranquilidad, libertad, paz de todo lo que tú quieras proteger, te va a dar tranquilidad y lo tienes que ver como una inversión, no como un gasto.

Ya que, si ocurre un siniestro, el único afectado vas a ser tú, ya sea en tus bienes, en tu familia, o en lo que más te importe, como tu negocio.

Mas sin embargo es muy importante saber cómo estás protegido, conocer tu póliza, saber cómo funciona, y por supuesto el éxito de cualquier seguro, sin importar qué aseguradora es el asesor que te atienda que luche por tus intereses, que te oriente, que te guíe en caso de un siniestro. Sólo así una póliza podrá ser efectiva.

7. Si adquiero un seguro ¿Cómo mejoraría mis finanzas?

Las finanzas de todos nosotros dependen de muchas circunstancias, entre ellas los percances que nos lleguen a pasar, los cuales puedes desbalancear nuestra economía en diferentes grados, en el momento en el que tú adquieres una póliza de seguro, no sólo estás protegiendo lo que más te importa, y protegiéndote a ti mismo o ante terceros(dependiendo del tipo de póliza) con estas protecciones quedará tu patrimonio blindado, ya que si sucede algo , lo cubrirá la aseguradora, no tu cartera, no se verán afectadas tus finanzas.

A lo largo de mi carrera he escuchado a los clientes decir: "prefiero hacer un colchón para alguna emergencia", pero cuando te da una enfermedad como un cáncer, una diabetes, una hipertensión, una arterioesclerosis múltiple, etc. No hay colchón que te alcance y más hoy en día con todas estas cuestiones hospitalarias y lo del COVID, que todos los servicios y gastos hospitalarios se han ido aún más por los cielos.

Si te pasa algún siniestro sin tener protección la reparación del daño puede llevarse una gran parte de tus ahorros y no sólo debes balancear tus finanzas, sino hasta perder vienes.

8. ¿Qué información se debe analizar para seleccionar la mejor compañía de seguros?

Las compañías de seguros pueden ser uníramo: Ej;Qualitas, Bupa, Plan Seguro (Una excelente empresa de salud) O multiramo: AXA, Hdi, GNP (qué tiene seguros de vida, profesionales, de automóviles, responsabilidad civil, etc.)

Las empresas uníramo están completa y absolutamente especializadas, aunque no hay que dejar a un lado las multiramo que pueden ser muy competentes.

Dependiendo lo que vas a asegurar, es lo que debes de tomar en cuenta para optar por la mejor decisión, pero sobre todo los parámetros, coberturas, y opciones del mercado, para que de entre todas ellas, puedas elegir la mejor opción.

Yo por ejemplo cuando entrego una póliza, les desglosó cada cobertura para que el cliente esté consciente de qué le cubre, como, si el cliente está bien informado la póliza va a funcionar mucho mejor.

Muchas veces hay coberturas en las pólizas que los clientes ni siquiera saben para que sirven, ni que son, ni cómo les cubren, se trabaja depende absoluta y completamente del agente, que como te comentaba, si no es un buen asesor, de nada te va a servir un gran seguro, ya que cuando te pase un percance no vas a saber ni qué hacer, qué documentos ingresar, en donde, cómo redactar el siniestro, etc.

En los seguros hay palabras que no se pueden poner, por irónico que esto suene, porque con esa única palabra puede proceder un rechazo.

Es una pena que en el mercado mexicano muchos agentes únicamente se presenten para cobrar, y no te den servicio, orientación, actualización de tu protección, si hay algo más que puedas contratar, o algo que ya no necesites, algún complemento, etc.

Cómo les comenté durante la plática, un seguro debe de ser un traje a la medida de cada persona basado en tres parámetros: que quiere el cliente, que necesita, y que puede pagar.

Porque como cliente, podemos querer el mejor seguro, pero si no nos asesoran de manera correcta te puede desbalancear el presupuesto con respecto a tus demás gastos.

HORMA

TE INFORMA

MR

 contacto@hormaservicios.com.mx



www.hormaservicios.com.mx

 55 4530 9620 | 5522994643   Horma Servicios Administrativos



Horma Servicios



HormaServicios

 55 8654 6650 | 55 8654 8097 | 55 5364 0532 / **ext. 801**